



FORMATION TECHNIQUE & COMMERCIALE

# CONSEILLER & VENDRE LES REVÊTEMENTS DE SOL

  
**DURÉE**  
**2 JOURS**  
**14H**

Développer son expertise sur les revêtements de sol pour mieux conseiller, vendre et valoriser son offre auprès des professionnels et des particuliers.



## DURÉE

2 jours / 14h



## NIVEAU

Débutant à intermédiaire



## PUBLIC CIBLE

Vendeurs et Commerciaux itinérants, Responsables Commerciaux Produits



## PRÉREQUIS

Aucun



## FORMAT

Présentiel



## SUPPORT

Support de cours remis aux participants

## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES



Acquérir des certitudes sur ce que sont les parquets et les revêtements de sol.



Améliorer le sell-out et la marge des ventes de parquets et de revêtements de sol.



Conseiller sa clientèle conformément aux différentes réglementations, labels et marques de qualité.

## PROGRAMME

01



### DÉFINITIONS ET AVANTAGES DES DIFFÉRENTS REVÊTEMENTS

- Résilients
- Textiles
- Stratifiés
- Parquets

02



### TECHNIQUES DE POSE

- Collée
- Clouée
- Flottante

03



### LES FINITIONS

- Ponçage
- Cire
- Huilage
- Vitrification



## MOYENS PÉDAGOGIQUES



EXPOSÉS TECHNIQUES



EXERCICES D'APPLICATION



MISES EN SITUATION



TRAVAUX DE GROUPES



MANIPULATION & POSE DE DIFFÉRENTS REVÊTEMENTS



SUPPORT DE COURS FOURNI

## VOTRE FORMATEUR



Spécialiste des produits bois et des revêtements de sol.

Plus de 15 ans d'expérience terrain au service des professionnels du bâtiment.



**INSCRIVEZ-VOUS DÈS MAINTENANT !**

CONTACTEZ-NOUS POUR ORGANISER UNE SESSION DANS VOTRE RÉGION.

