



COMPRENDRE ET VENDRE L'ISOLATION THERMIQUE

PRÉREQUIS

Aucun

PUBLIC CIBLE

**Vendeurs et Commerciaux
Itinérants, Responsables Produits**

DURÉE

2 jours / 14h

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Connaitre les fondements et le phasage de la réglementation thermique en vigueur et se projeter sur la future réglementation environnementale.

Identifier les propriétés spécifiques de chaque matériau isolant.

Informier et conseiller précisément sa clientèle.

PROGRAMME

- Résistance thermique et Déphasage
- Les différents isolants et leurs avantages
 - Laine minérale, Laine de bois, Isolants minces, Isolants plastiques, Ouate de cellulose, Isolants végétaux.
- Rappels de la RT 2012 et Découverte de la RE 2020
- La RT existant et les aides de l'Etat
- Les poses d'isolants réglementaires

MOYENS PÉDAGOGIQUES

Alternance d'exposés, d'exercices d'application, de mises en situation et de travaux de groupes. Diaporama. Remise d'un support de cours. Manipulation d'échantillons.