



CONSEILLER ET VENDRE LES MENUISERIES EXTÉRIEURES

PRÉREQUIS

Aucun

PUBLIC CIBLE

Vendeurs et Commerciaux
Itinérants, Responsables Produits

DURÉE

2 jours / 14h

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Connaitre et distinguer les différents types de portes, fenêtres et portes-fenêtres

Connaître les règles de l'art de les procédés de mise en œuvre

Conseiller sa clientèle conformément aux différentes réglementations, labels et marques de qualité.

PROGRAMME

- Terminologie et principes
- Les qualités des vitrages
- Les différents matériaux de menuiseries extérieures
 - Bois. PVC. Alu. Mixte.
- Mises en œuvre réglementaires

MOYENS PÉDAGOGIQUES

Alternance d'exposés, d'exercices d'application, de mises en situation et de travaux de groupes. Diaporama. Remise d'un support de cours. Pose de menuiseries dans différentes mises en œuvre.