



CONSEILLER ET VENDRE LA MENUISERIE INTÉRIEURE

PRÉREQUIS

Aucun

PUBLIC CIBLE

Vendeurs et Commerciaux
Itinérants, Responsables Produits

DURÉE

1 jour / 7h

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Connaître et distinguer les différents types de menuiseries intérieures existants.

Savoir les utiliser avec certitude à bon escient dans leurs domaines d'emploi dédiés.

Améliorer son offre commerciale.

PROGRAMME

- Les blocs-portes
 - Caractéristiques
 - Fonctions
 - Finitions
 - Performances
- Les escaliers

MOYENS PÉDAGOGIQUES

Alternance d'exposés, d'exercices d'application, de mises en situation et de travaux de groupes.
Diaporama. Remise d'un support de cours.