



CONSEILLER ET VENDRE LE BOIS DE CONSTRUCTION

FORMATION À DISTANCE (FOAD)

PRÉREQUIS

Aucun

PUBLIC CIBLE

Vendeurs et Commerciaux
itinérants, Responsables
Commerciaux Produits

DURÉE

7h

OBJECTIFS

Comprendre le comportement organique et mécanique du bois afin de l'employer dans les meilleures conditions et garantir la pérennité des ouvrages.

Savoir choisir une essence pour une utilisation précise.

Informier et conseiller assurément sa clientèle.

PROGRAMME

- L'eau dans le bois
- Bois naturellement durable
- Traitements des bois
- Classements mécaniques
- L'appellation FSC et PEFC

MOYENS PÉDAGOGIQUES

Alternance d'exposés, d'exercices d'application, de mises en situation et de travaux de groupes via vidéoconférence. Diaporama.